

PDB Kostenrekening - Uitwerkingen – Hoofdstuk 6

Opgave 6.1

- a. Constante kosten € 28.475 / 4.250 = € 6,70
 Variabele kosten € 14.442 / 4.150 = € 3,48
 € 10,18

Verkoopprijs exclusief omzetbelasting € 14,17 / 1,09 = € 13
 Voorrekenatorisch verkoopresultaat 4.150 x (€ 13 - € 10,18) = € 11.703 voordelig

- b. Totale opbrengst 4.150 x € 13 = € 53.950
 Totale kosten € 42.917 –
 Voorrekenatorisch bedrijfsresultaat € 11.033 voordelig

Opgave 6.2

- a. Constante kosten € 86.360 / 8.500 = € 10,16
 Variabele kosten € 70.140 / 8.400 = € 8,35
 € 18,51

Verkoopprijs exclusief omzetbelasting € 27,83 / 1,21 = € 23
 Nacalculatorisch verkoopresultaat 8.400 x (€ 23 - € 18,51) = € 37.716 voordelig

- b. Totale opbrengst 8.400 x € 23 = € 193.200
 Totale kosten € 156.500 –
 Nacalculatorisch bedrijfsresultaat € 36.700 voordelig

Opgave 6.3

Constante kosten € 53.508 / 6.370 = € 8,40
 Voorrekenatorische bezettingsresultaat (6.225 – 6.370) x € 8,40 = € 1.218 nadelig

Opgave 6.4

Constante kosten € 459.200 / 32.000 = € 14,35
 Nacalculatorische bezettingsresultaat (30.500 – 32.000) x € 14,35 = € 21.525 nadelig

Opgave 6.5

- a. C/N = € 80.000 / 20.000 = € 4
 V/B = € 189.000 / 18.000 = € 10,50 +
 Fabricagekostprijs € 14,50
- b. Fabricagekostprijs € 14,50
 C/N = € 30.000 / 20.000 = € 1,50
 V/B = € 36.000 / 18.000 = € 2 +
 Commerciële kostprijs € 18
- c. Commerciële kostprijs 80% = € 18
 Winst 20% + € 4,50 +
 Verkoopprijs 100% € 22,50

- d. Verkoopresultaat: $18.000 \times (\text{€ } 22,50 - \text{€ } 18) = \text{€ } 81.000$ voordelig
- e. Bezettingsresultaat op fabricagekosten: $(18.000 - 20.000) \times \text{€ } 4 = \text{€ } 8.000$ nadelig
 Bezettingsresultaat op verkoopkosten: $(18.000 - 20.000) \times \text{€ } 1,50 = \text{€ } 3.000$ nadelig
 Totaal bezettingsresultaat $\text{€ } 11.000$ nadelig
- f. Omzet: $18.000 \times \text{€ } 22,50 = \text{€ } 405.000$
 Totale kosten: $\text{€ } 80.000 + \text{€ } 189.000 + \text{€ } 30.000 + \text{€ } 36.000 = \text{€ } 335.000$ -
 Bedrijfsresultaat $\text{€ } 70.000$ voordelig
- Of:
- | | |
|---------------------|--------------------|
| Verkoopresultaat | € 81.000 voordelig |
| Bezettingsresultaat | € 11.000 nadelig |
| Bedrijfsresultaat | € 70.000 voordelig |

Opgave 6.6

- a. C/N = $\text{€ } 120.000 / 15.000 = \text{€ } 8$
 V/B = $\text{€ } 98.000 / 14.000 = \text{€ } 7$ +
 Fabricagekostprijs $\text{€ } 15$
- b. Fabricagekostprijs $\text{€ } 15$
 C/N = $\text{€ } 60.000 / 15.000 = \text{€ } 4$
 V/B = $\text{€ } 42.000 / 14.000 = \text{€ } 3$ +
 Commerciële kostprijs $\text{€ } 22$
- c. Commerciële kostprijs $88\% = \text{€ } 22$
 Winst $12\% + \text{€ } 3$ +
 Verkoopprijs $100\% \text{ € } 25$
- d. Verkoopresultaat: $14.000 \times (\text{€ } 25 - \text{€ } 22) = \text{€ } 42.000$ voordelig
- e. Bezettingsresultaat op fabricagekosten: $(14.000 - 15.000) \times \text{€ } 8 = \text{€ } 8.000$ nadelig
 Bezettingsresultaat op verkoopkosten: $(14.000 - 15.000) \times \text{€ } 4 = \text{€ } 4.000$ nadelig
 Totaal bezettingsresultaat $\text{€ } 12.000$ nadelig
- f. Omzet: $14.000 \times \text{€ } 25 = \text{€ } 350.000$
 Totale kosten: $\text{€ } 120.000 + \text{€ } 98.000 + \text{€ } 60.000 + \text{€ } 42.000 = \text{€ } 320.000$ -
 Bedrijfsresultaat $\text{€ } 30.000$ voordelig
- Of:
- | | |
|---------------------|--------------------|
| Verkoopresultaat | € 42.000 voordelig |
| Bezettingsresultaat | € 12.000 nadelig |
| Bedrijfsresultaat | € 30.000 voordelig |

Opgave 6.7

- a. Directe grondstofkosten: $2,5 \text{ kg} \times \text{€ } 21 = \text{€ } 52,50$
 Directe loonkosten: $1,9 \text{ uur} \times \text{€ } 41 = \text{€ } 77,90$
 Constante indirecte fabricagekosten: $80\% \times \text{€ } 3.801.000 / 168.000 = \text{€ } 18,10$
 Variabele indirecte fabricagekosten: $20\% \times \text{€ } 3.801.000 / 158.375 = \text{€ } 4,80$ +
 Fabricagekostprijs $\text{€ } 153,30$

Fabricagekostprijs	€ 153,30	
Constante indirecte verkoopkosten: € 806.400 / 168.000 =	€ 4,80 +	
	€ 158,10 =	93%
Directe verkoopkosten:	€ 11,90 +	7% +
Commerciële kostprijs	€ 170	100%

- b. Verkoopwinst: $13.000 \times (\text{€ } 205 - \text{€ } 170) =$ € 455.000 voordelig
 Bezettingsverliezen:
 - indirecte fabricagekosten: $(13.000 - 14.000) \times \text{€ } 18,10 =$ € 18.100 nadelig
 - indirecte verkoopkosten: $(13.000 - 14.000) \times \text{€ } 4,80 =$ € 4.800 nadelig
 Verwacht bedrijfsresultaat € 432.100 voordelig
- c. Opbrengst: $13.000 \times \text{€ } 205 =$ € 2.665.000
 Directe grondstofkosten: $13.000 \times \text{€ } 52,50 =$ € 682.500
 Directe loonkosten: $13.000 \times \text{€ } 77,90 =$ € 1.012.700
 Constante indirecte fabricagekosten:
 $80\% \times \text{€ } 3.801.000 / 12 =$ € 253.400
 Variabele indirecte fabricagekosten: $13.000 \times \text{€ } 4,80 =$ € 62.400
 Directe verkoopkosten: $13.000 \times \text{€ } 11,90 =$ € 154.700
 Constante indirecte verkoopkosten: $\text{€ } 806.400 / 12 =$ € 67.200 +
 Verwacht voordelig bedrijfsresultaat € 2.232.900 -
 € 432.100

Opgave 6.8

Beginvoorraad + 25.800 – 26.800 = 1.250

Beginvoorraad = 1.250 + 26.800 – 25.800 = 2.250

Opgave 6.9

a. N = 100.000 per maand, dus 1.200.000 per jaar

C = € 3.600.000 $C_{\text{fab}} = 4/5 \times \text{€ } 3.600.000 = \text{€ } 2.880.000$

$C_{\text{verk}} = 1/5 \times \text{€ } 3.600.000 = \text{€ } 720.000$

$C_{\text{fab}} = \text{€ } 2.880.000 / 1.200.000 =$ € 2,40

V_{fab} € 4 +

fabricagekostprijs € 6,40

$C_{\text{verk}} = \text{€ } 720.000 / 1.200.000 =$ € 0,60

V_{verk} € 2 +

Commerciële kostprijs € 9

- b. Verkoopresultaat: $115.000 \times (\text{€ } 10 - \text{€ } 9) =$ € 115.000 voordelig
 Bezettingsresultaat fabricage: $(105.000 - 100.000) \times \text{€ } 2,40 =$ € 12.000 voordelig
 Bezettingsresultaat verkoop: $(115.000 - 100.000) \times \text{€ } 0,60 =$ € 9.000 voordelig
 Bedrijfsresultaat december € 136.000 voordelig

- c. Totale omzet: $115.000 \times \text{€ } 10 =$ € 1.150.000
 $C_{\text{fab}}: \text{€ } 2.880.000 / 12 =$ € 240.000
 $V_{\text{fab}}: 105.000 \times \text{€ } 4 =$ € 420.000
 $C_{\text{verk}}: \text{€ } 720.000 / 12 =$ € 60.000
 $V_{\text{verk}}: 115.000 \times \text{€ } 2 =$ € 230.000
 € 950.000 -
 € 200.000

Transport	€ 200.000	
Voorraadmutatie: $-10.000 \times € 6,40 =$	<u>€ 64.000</u>	-
Bedrijfsresultaat december	€ 136.000	voordelig

Opgave 6.10

- a. Constante fabricagekosten: $€ 180.000 / 40.000 =$ € 4,50
 Variabele fabricagekosten € 2,50 +
 Standaard fabricagekostprijs € 7
 Constante verkoopkosten: $€ 90.000 / 40.000 =$ € 2,25
 Variabele verkoopkosten € 1,25 +
 Standaard commerciële kostprijs € 10,50
- b. Transactieresultaat: $39.000 \times (€ 20 - € 10,50) =$ € 370.500 voordelig
 Bezettingsresultaat productie: $(35.000 - 40.000) \times € 4,50 =$ € 22.500 nadelig
 Bezettingsresultaat verkoop: $(39.000 - 40.000) \times € 2,25 =$ € 2.250 nadelig
 Begroot bedrijfsresultaat € 345.750 voordelig
- c. Totale opbrengst: $39.000 \times € 20 =$ € 780.000
 Totale kosten:
 • vaste productiekosten € 180.000
 • variabele productiekosten: $€ 2,50 \times 35.000 =$ € 87.500
 • vaste verkoopkosten € 90.000
 • variabele verkoopkosten: $€ 1,25 \times 39.000 =$ € 48.750 +
€ 406.250 -
€ 373.750
 Voorraadmutatie: $(35.000 - 39.000) \times € 7 =$ € 28.000 -
 Begroot bedrijfsresultaat € 345.750 voordelig

Opgave 6.11

- a. Constante fabricagekosten: $€ 250.000 / 50.000 =$ € 5
 Variabele fabricagekosten € 4 +
 Integrale fabricagekostprijs per stuk € 9
 Constante verkoopkosten: $€ 125.000 / 50.000 =$ € 2,50
 Variabele verkoopkosten € 1,50 +
 Integrale commerciële kostprijs per stuk € 13
- b. Transactieresultaat: $48.000 \times (€ 19 - € 13) =$ € 288.000 voordelig
 Bezettingsresultaten:
 - productie: $(53.000 - 50.000) \times € 5 =$ € 15.000 voordelig
 - verkoop: $(48.000 - 50.000) \times € 2,50 =$ € 5.000 nadelig
€ 10.000 voordelig
 Begroot bedrijfsresultaat € 298.000 voordelig

c. Totale opbrengst: $48.000 \times € 19 =$	€ 912.000
Totale kosten:	
• vaste productiekosten	€ 250.000
• variabele productiekosten: $€ 4 \times 53.000 =$	€ 212.000
• vaste verkoopkosten	€ 125.000
• variabele verkoopkosten: $€ 1,50 \times 48.000 =$	<u>€ 72.000</u> +
	€ 659.000 -
	€ 253.000
Voorraadmutatie: $(53.000 - 48.000) \times € 9 =$	<u>€ 45.000</u> +
Begroot bedrijfsresultaat	€ 298.000 voordelig

Opgave 6.12

- a. Constante kosten: $75\% \times € 900.000 = € 675.000 / 100.000 = € 6,75$
 Variabele kosten: $80\% \times € 1.862.000 = € 1.489.600 / 95.000 = € 15,68$ +
 Fabricagekostprijs € 22,43
- b. Fabricagekostprijs € 22,43
 Constante verkoopkosten: $25\% \times € 900.000 = € 225.000 / 100.000 = € 2,25$
 Variabele verkoopkosten: $20\% \times € 1.862.000 = € 372.400 / 98.000 = € 3,80$ +
 Commerciële kostprijs € 28,48
- c. Verwacht bezettingsresultaat op constante fabricagekosten:
 $(95.000 - 100.000) \times € 6,75 = € 33.750$ nadelig
- d. Verwacht bezettingsresultaat op constante verkoopkosten:
 $(98.000 - 100.000) \times € 2,25 = € 4.500$ nadelig
- e. Verkoopresultaat: $98.000 \times (€ 31,75 - € 28,48) = € 320.460$ voordelig
 Bezettingsresultaat constante fabricagekosten € 33.750 nadelig
 Bezettingsresultaat constante verkoopkosten € 4.500 nadelig
 Begroot bedrijfsresultaat € 282.210 voordelig
- f. Totale opbrengst: $98.000 \times € 31,75 = € 3.111.500$
 Totale kosten:
 • constante kosten: € 900.000
 • variabele kosten: € 1.862.000 +
 € 2.762.000 -
 € 349.500
 Voorraadmutatie: $(95.000 - 98.000) \times € 22,43 =$ € 67.290 -
 Begroot bedrijfsresultaat € 282.210 voordelig

Opgave 6.13

Verkoopresultaat = afzet x (verkoopprijs – commerciële kostprijs)
 Verkoopprijs exclusief omzetbelasting $€ 29,04 / 1,21 = € 24$

Commerciële kostprijs 100%
 Winstopslag 25%
 Verkoopprijs 125% = € 24

Commerciële kostprijs = $€ 24 / 125 \times 100 = € 19,20$

$$\begin{aligned}\text{Afzet} \times (\text{€ } 24 - \text{€ } 19,20) &= \text{€ } 72.960 \\ \text{Afzet} \times \text{€ } 4,80 &= \text{€ } 72.960 \\ \text{Afzet} &= \text{€ } 72.960 / \text{€ } 4,80 = 15.200\end{aligned}$$

Opgave 6.14

$$\begin{aligned}\text{Verkoopresultaat} &= \text{afzet} \times (\text{verkoopprijs} - \text{commerciële kostprijs}) \\ \text{Verkoopprijs exclusief omzetbelasting} &= \text{€ } 29,43 / 1,09 = \text{€ } 27 \\ 8.375 \times (\text{verkoopprijs} - \text{commerciële kostprijs}) &= \text{€ } 32.243,75 \\ \text{verkoopprijs} - \text{commerciële kostprijs} &= \text{€ } 32.243,75 / 8.375 \\ \text{verkoopprijs} - \text{commerciële kostprijs} &= \text{€ } 3,85 \\ \text{€ } 3,85 / \text{€ } 27 \times 100\% &= 14,26\%\end{aligned}$$

Opgave 6.15

$$\begin{aligned}\text{Bezettingresultaat} &= (\text{werkelijke bezetting} - \text{normale bezetting}) \times \text{C/N} \\ (\text{werkelijke bezetting} - 4.500) \times \text{€ } 16.875 / 4.500 &= - \text{€ } 843,75 \\ (\text{werkelijke bezetting} - 4.500) \times 3,75 &= - \text{€ } 843,75 \\ \text{werkelijke bezetting} - 4.500 &= - \text{€ } 843,75 / 3,75 \\ \text{werkelijke bezetting} - 4.500 &= - 225 \\ \text{werkelijke bezetting} &= 4.275\end{aligned}$$

Opgave 6.16

$$\begin{aligned}\text{Bezettingresultaat} &= (\text{begrote bezetting} - \text{normale bezetting}) \times \text{C/N} \\ (9.000 - 8.800) \times \text{C/N} &= \text{€ } 770 \\ 200 \times \text{C/N} &= \text{€ } 770 \\ \text{C/N} &= \text{€ } 770 / 200 = \text{€ } 3,85 \\ \text{C} &= 8.800 \times \text{€ } 3,85 = \text{€ } 33.880\end{aligned}$$

Opgave 6.17

a. Integrale standaardkostprijs	€ 34
Winstopslag: 20% × € 42,50 =	<u>€ 8,50</u>
Verkoopprijs	€ 42,50
b. Constante kosten per product	€
Variabele kosten per product	<u>€ 27,20</u>
Standaardkostprijs	€ 34

$$\begin{aligned}\text{Constante kosten per product: } &\text{€ } 34 - \text{€ } 27,20 = \text{€ } 6,80 \\ \text{Bezettingresultaat} &= (2.800.000 - N) \times \text{€ } 6,80 = - \text{€ } 2.720.000 \\ (2.800.000 - N) &= - 400.000 \\ N &= 3.200.000\end{aligned}$$

Opgave 6.18

a. Constante productiekosten: € 320.000 / 80.000 =	€ 4
Variabele productiekosten	<u>€ 38</u> +
Fabricagekostprijs	€ 42
Constante verkoopkosten	€
Variabele verkoopkosten	<u>€ 3,20</u>
Commerciële kostprijs	€ 46

Constance verkoopkosten in de standaard commerciële kostprijs:
 $\text{€ } 46 - \text{€ } 42 - \text{€ } 3,20 = \text{€ } 0,80$

b. Verkoopresultaat: $78.000 \times (\text{verkoopprijs} - \text{€ } 46) = \text{€ } 897.000$ voordelig
 Verkoopprijs - € 46 = € 11,50
 Verkoopprijs = € 57,50

c. Verkoopresultaat € 897.000 voordelig
 Bezettingsresultaat productie: $(78.000 - 80.000) \times \text{€ } 4 = \text{€ } 8.000$ nadelig
 Bezettingsresultaat verkoop: $(78.000 - 80.000) \times \text{€ } 0,80 = \text{€ } 1.600$ nadelig
 Begroot bedrijfsresultaat € 887.400 voordelig

d. Totale opbrengst: $78.000 \times \text{€ } 57,50 = \text{€ } 4.485.000$
 Totale kosten:
 • vaste productiekosten € 320.000
 • variabele productiekosten: $\text{€ } 38 \times 78.000 = \text{€ } 2.964.000$
 • vaste verkoopkosten: $\text{€ } 0,80 \times 80.000 = \text{€ } 64.000$
 • variabele verkoopkosten: $\text{€ } 3,20 \times 78.000 = \text{€ } 249.600 +$
€ 3.597.600 -
 Begroot bedrijfsresultaat € 887.400 voordelig

Opgave 6.19

Eigen vermogen aan het einde van jaar 1	€ 238.855
Eigen vermogen aan het begin van jaar 1	€ 207.740
	<u>€ 31.115</u>
Privéopname uit de zaak	€ 37.400 +
Uit de zaak onttrokken voor eigen gebruik	€ 2.400 +
Door de eigenaar op de bankrekening gestort	<u>€ 4.000 -</u>
Winst eenmanszaak	€ 66.915

Opgave 6.20

Eigen vermogen 31 december	€ 172.000
Eigen vermogen 1 januari	<u>€ 156.000 -</u>
	€ 16.000
Privé storting	€ 10.000 -
Privé opname	<u>€ +</u>
Resultaat	€ 36.000

Privé opname € 30.000

Opgave 6.21

Eigen vermogen 31 december	€ 372.000
Eigen vermogen 1 januari	<u>€ -</u>
	€
Privé storting	€ 20.000 -
Privé opname	<u>€ 36.000 +</u>
Resultaat	€ 16.000 -

Eigen vermogen 1 januari € 404.000

Opgave 6.22

Nettowinst voor belasting 100%
 Vennootschapsbelasting $\frac{20\%}{80\%} = € 7.880$
 Nettowinst na belasting

Nettowinst na belasting $€ 7.880 / 20 \times 80 = € 31.520$

Opgave 6.23

Het voorcalculatorische bedrijfsresultaat bedraagt € 271.250 voordelig

Inkoopprijs		€ 2,75
Constante kosten	$€ 260.000 / 130.000 =$	€ 2
Variabele kosten	$€ 62.500 / 125.000 =$	€ 0,50 +
Kostprijs	70%	€ 5,25
Winstopslag	$\frac{30\%}{100\%} +$	€ 2,25 +
Verkoopprijs		€ 7,50

Verkoopresultaat $125.000 \times (€ 7,50 - € 5,25) = € 281.250$ voordelig
 Bezettingsresultaat $(125.000 - 130.000) \times € 2 = € 10.000$ nadelig
 Bedrijfsresultaat € 271.250 voordelig

Of

Totale opbrengst	$125.000 \times € 7,50 =$	€ 937.500
Totale kosten		
Inkoopprijs	$125.000 \times € 2,75 =$	€ 343.750
Constante kosten		€ 260.000
Variabele kosten		€ 62.500
		€ 666.250
Bedrijfsresultaat		€ 271.250 voordelig

Opgave 6.24

Het nacalculatorische bedrijfsresultaat bedraagt € 135.000 voordelig

Verkoopresultaat $55.000 \times (€ 14 - € 11) = € 165.000$ voordelig
 Bezettingsresultaat $(55.000 - 60.000) \times € 6 = € 30.000$ nadelig
 Bedrijfsresultaat € 135.000 voordelig

Of

Totale opbrengst	$55.000 \times € 14 =$	€ 770.000
Totale kosten		
Constante kosten	$60.000 \times € 6 =$	€ 360.000
Variabele kosten	$55.000 \times € 5 =$	€ 275.000
		€ 635.000
Bedrijfsresultaat		€ 135.000 voordelig

Opgave 6.25

Het percentage voor de opslag van de nettowinst, uitgedrukt in een percentage van de verkoopprijs is 8%

Verkoopresultaat = afzet $\times$ (verkoopprijs – commerciële kostprijs)

Verkoopprijs exclusief omzetbelasting € 38,72 / 1,21 = € 32
 2.670 x (€ 32 – commerciële kostprijs) = € 6.835,20
 € 32 – commerciële kostprijs = € 6.835,20 / 2.670
 € 32 – commerciële kostprijs = € 2,56
 € 2,56 / € 32 x 100% = 8%

Opgave 6.26

De totale constante kosten bedragen € 208.878

(19.000 – 18.600) x C/N = € 4.492
 400 x C/N = € 4.492
 C/N = € 4.492 / 400
 C/N = € 11,23
 C = € 11,23 x 18.600 = € 208.878

Opgave 6.27

De winst van de eenmanszaak over jaar 4 bedraagt € 72.695

Feedback

Eigen vermogen 31 december	€ 258.855
Eigen vermogen 1 januari	€ 227.740 -
	€ 31.115
Privé storting	€ 18.000 -
Privé opname € 2.000 x 1,09	€ 2.180 +
Privé opname	€ 57.400 +
Resultaat	€ 72.695 winst

Opgave 6.28

Inkoopprijs inclusief transportkosten	€ 30
Constante verkoopkosten € 100.000 / 20.000 =	€ 5
Variabele verkoopkosten	€ 7
Kostprijs	€ 42
Verkoopprijs exclusief omzetbelasting € 72,60 / 1,21 =	€ 60

Verkoopresultaat	4.790 x (€ 60 - € 42) =	€ 86.220 voordelig
Bezettingsresultaat	(4.790 – 20.000 / 4) x € 5 =	€ 1.050 nadelig
Bedrijfsresultaat		€ 85.170 voordelig

Of

Totale opbrengst	4.790 x € 60 =	€ 287.400
Totale kosten		
Inkoopprijs	4.790 x € 30 =	€ 143.700
Constante kosten	€ 100.000/4 =	€ 25.000
Variabele kosten	4.790 x € 7	€ 33.530
		€ 202.230
Bedrijfsresultaat		€ 85.170 voordelig

Opgave 6.29

Verkoopprijs exclusief omzetbelasting € 145,20 / 1,21 = € 120

Verkoopresultaat 11.000 x (€ 120 - € 92) = € 308.000 voordelig

Bezettingsresultaat $(11.000 - 40.000 / 4) \times € 9,60 = € 9.600$ voordelig

Bedrijfsresultaat € 317.600 voordelig

Of

Totale opbrengst 11.000 x € 120 = € 1.320.000

Totale kosten

Constante kosten 10.000 x € 9,60 € 96.000

Variabele kosten 11.000 x € 82,40 € 906.400

€ 1.002.400

Bedrijfsresultaat € 317.600 voordelig

Opgave 6.30

$(7.000 - 6.800) \times € 119.680 / 6.800 = € 3.520$ voordelig

Opgave 6.31

$(18.000 - 20.000) \times C/N = - € 4.000$

$- 2.000 \times C/N = - € 4.000$

$C/N = € 2$

$C = € 2 \times 20.000 = € 40.000$

Opgave 6.32

Commerciële kostprijs 100% € 18

Winstopslag 25% € 4,50

Verkoopprijs 125% = € 22,50

Verkoopresultaat = € 70.000 + € 11.000 = € 81.000 voordelig

Afzet x (€ 22,50 - € 18) = € 81.000 voordelig

Afzet x € 4,50 = € 81.000

Afzet = € 81.000 / € 4,50 = 18.000